

# Chatbot Ai

Intelligenza Artificiale - Il nostro Chatbot al servizio della tua attività

- [1. Introduzione sui Chatbot](#)
- [2. Knowledge Bot](#)
  - [2.1 Come configurare un Knowledge Bot](#)
- [3. Process Bot](#)

# 1. Introduzione sui Chatbot

## Cos'è un Chatbot?

Grazie al Chatbot integrato in vtenext, potrai finalmente metterti in contatto con i tuoi clienti con il messaggio più appropriato nel momento più adatto.

Il nostro assistente virtuale si adatta ad ogni caso ed esigenza. In base allo storico azienda-cliente, alle scelte fatte in precedenza e a domande/risposte, questo Chatbot permette di mandare ai propri clienti dei messaggi specifici, su misura e totalmente personalizzati.

Inoltre può essere configurato dall'utente in completa autonomia grazie a una semantica a processi BPM o all'utilizzo delle FAQ. La configurazione viene svolta in base al contesto, variando il contenuto in base alla tipologia di utente o all'ambito di richiesta.

Il Chatbot è naturalmente integrato con vtenext e può essere collegato a tutti i maggiori business tool aziendali presenti sul mercato come CRM, ERP e Gestionali.

E' inoltre possibile sviluppare e implementare Chatbot per siti web, adatti a tutte le tipologie di aziende, che guidano il cliente in una prima fase di contatto con l'azienda.

Questa tipologia di Chatbot può ad esempio:

- Raccogliere le informazioni di base dei Clienti
- Automatizzare il processo di generazione dei Lead
- Assegnare il contatto all'operatore più adatto
- Prenotare un incontro sul Calendario
- Aprire delle segnalazioni per l'Assistenza Tecnica

Questo Chatbot, il cui funnel è totalmente personalizzabile (colore, tipologia di pulsanti, logo presente sul chatbot, ecc.), può essere implementato direttamente all'interno delle proprie pagine web.

I Lead generati attraverso questo strumento, saranno importati direttamente all'interno del CRM utilizzato e potranno essere assegnati automaticamente al commerciale di riferimento, attraverso processi BPM collegati.

Possiamo aggiungere qualsiasi informazione supplementare, per noi utile, direttamente all'interno del chatbot e in pochi click (ad esempio area geografica, settore aziendale, dimensione aziendale o qualsiasi altra caratteristica che desideriamo).

Grazie ai flussi BPM, in fase di assegnazione, possiamo includere più regole contemporaneamente o di integrare il Chatbot con strumenti come il Calendario per fissare un incontro con un consulente.

## Esempi di applicazione

- **SITO WEB:** raccoglie nuovi Lead e Contatti, fornendo così informazioni ai potenziali clienti in base al target
- **COMUNICAZIONE:** invia messaggi one-to-one ai tuoi clienti, facendoli interagire con un bot che già conosce le preferenze del cliente
- **CONSULENTE INTERNO:** aiuta il personale a gestire le procedure ed i loro requisiti
- **HELPDESK:** gestisce le richieste di primo livello, sia interne che esterne

## Il Chatbot di vtenext

Il chatbot progettato è in grado di comprendere il linguaggio naturale in modo da interagire direttamente con i clienti (o potenziali) di un'azienda.

Esso riesce ad analizzare le richieste degli utenti al fine di ricondurle a domande frequenti già note (F.A.Q.) oppure ai capitoli di un manuale, fornendo autonomamente una risposta senza richiedere l'intervento di una risorsa aziendale.

Il chatbot in oggetto comprende tra le sue funzionalità la capacità di gestire una conversazione composta da più messaggi, tenendo traccia dello stato della conversazione nei casi in cui la domanda iniziale dovesse essere priva di una o più informazioni di interesse. Si occuperà il chatbot, quindi, di recuperare le informazioni di cui necessita mediante una o più domande specifiche all'utente.

Lo sviluppo del core del modello in oggetto si è basato sull'utilizzo di un insieme di librerie open-source. Tali librerie sono state utili per l'applicazione delle tecniche di Natural Language Processing (NLP) e dell'infrastruttura necessaria per lo sviluppo di chatbot e assistenti contestuali in grado di fornire supporto ai clienti di un'azienda nel ricevere informazioni di interesse.

In particolare, l'NLP è un campo dell'Intelligenza Artificiale che si occupa di sviluppare algoritmi in grado di analizzare, rappresentare e quindi comprendere il linguaggio naturale, scritto o parlato.

Queste librerie consentono di fornire all'utente un modello statistico di reti neurali, allenato basandosi su un certo training set da lui specificato. Tale modello è in grado di analizzare la sintassi e la semantica della domanda digitata dall'utente, estraendo le informazioni di interesse più importanti. In seguito vengono analizzate le possibili risposte associate, assegnando a ciascuna, mediante modelli statistici, un punteggio basato sul grado di confidenza tra la domanda inserita dall'utente e quelle presenti nel training set. Infine viene ritornata la risposta alla quale è stato assegnato il punteggio maggiore.

Il core del chatbot è costituito da una knowledge base standard, ovvero comprende una base di informazioni relative alla lingua scelta (italiano, inglese, ecc.) ottenute da un pre-training sulle pagine web di Wikipedia. Oltre a questa, il modello viene allenato su un training set strettamente inerente al contesto di applicazione del chatbot.

## 2. Knowledge Bot

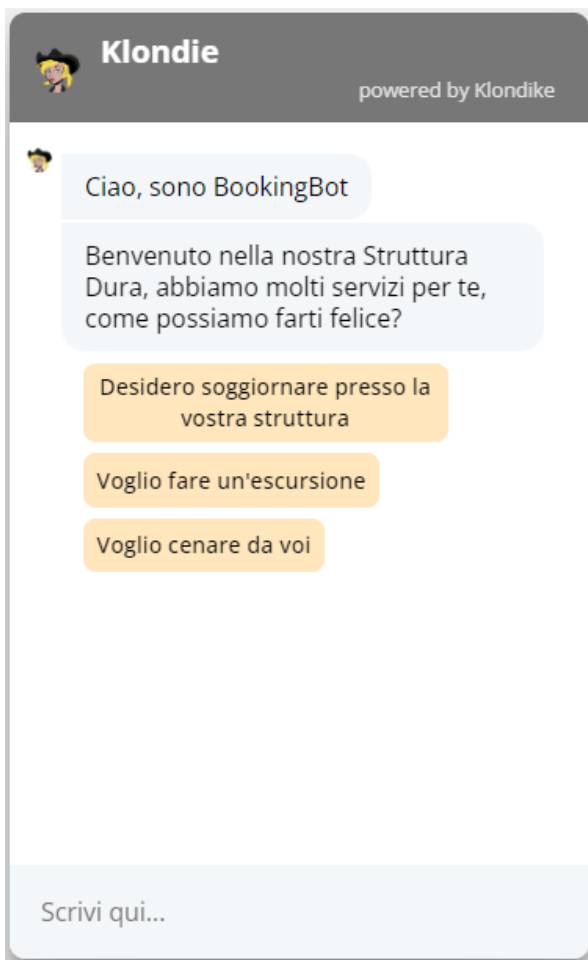


Le FAQ sono una lista di risposte a quelle domande che le persone rivolgono con maggior frequenza quando utilizzano un determinato servizio.

Grazie a questo elenco di domande e risposte, generalmente raccolte in apposite sezioni nei siti web, le aziende possono fornire una propria risposta ufficiale.

Integrando le FAQ all'interno di un Chatbot sarà possibile rispondere ad alcune delle domande poste più frequentemente dai clienti o dagli utenti in modo automatico, rapido ed efficace, e soprattutto in qualsiasi momento della giornata.

L'obiettivo di un Knowledge Bot è quindi quello di rispondere alle domande più comuni e frequenti sui prodotti o i servizi di un'azienda. A seconda degli obiettivi aziendali, i Knowledge Bot possono essere integrati sia per i clienti esterni che per i dipendenti interni.



### **Per i clienti esterni**

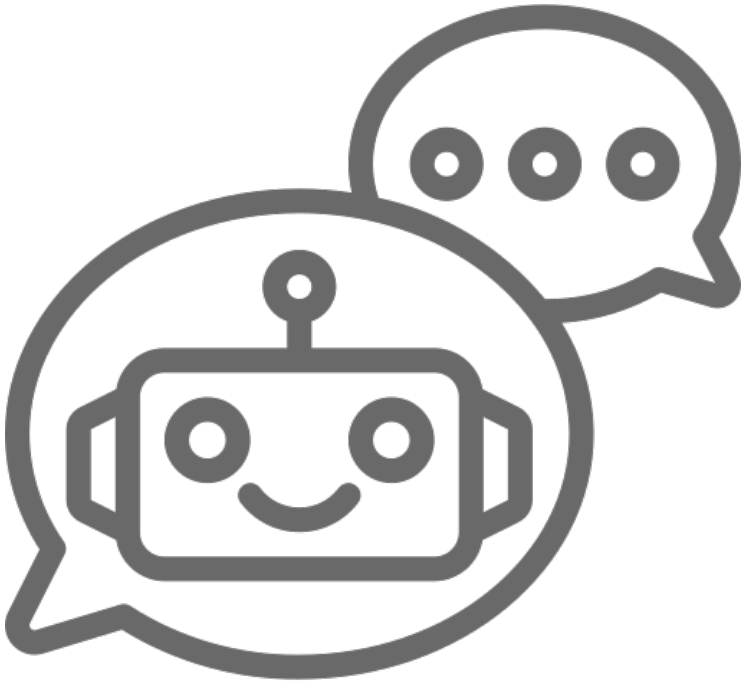
Gli utenti possono essere aiutati nella ricerca di informazioni e la loro esperienza sul sito sarà personalizzata e fluida.

Inoltre, questi chatbot automatizzano le attività di lead generation perché permettono di ottenere e raccogliere le informazioni di base da utenti. Successivamente, queste informazioni potranno essere utilizzate nel funnel di vendita per creare un approccio ad hoc con il potenziale cliente.

### **Per i dipendenti interni**

Allo stesso modo, un Knowledge Bot può aiutare i dipendenti interni nelle fasi iniziali del processo di onboarding. Se il nuovo dipendente avrà difficoltà nel reperire un'informazione, potrà infatti rivolgersi e fare le domande al Knowledge Bot.

I dipendenti saranno così resi autonomi nella ricerca di informazioni, procedure e manuali. Il carico di lavoro dei dipendenti diminuirà notevolmente, mentre aumenterà la employee satisfaction interna.



# 2.1 Come configurare un Knowledge Bot

## Passo 1

Selezionate la sorgente da cui importare i dati che verranno inseriti nel flusso del Knowledge Bot. Potrete scegliere tra: importa da file, database, sistemi esterni o record salvati.

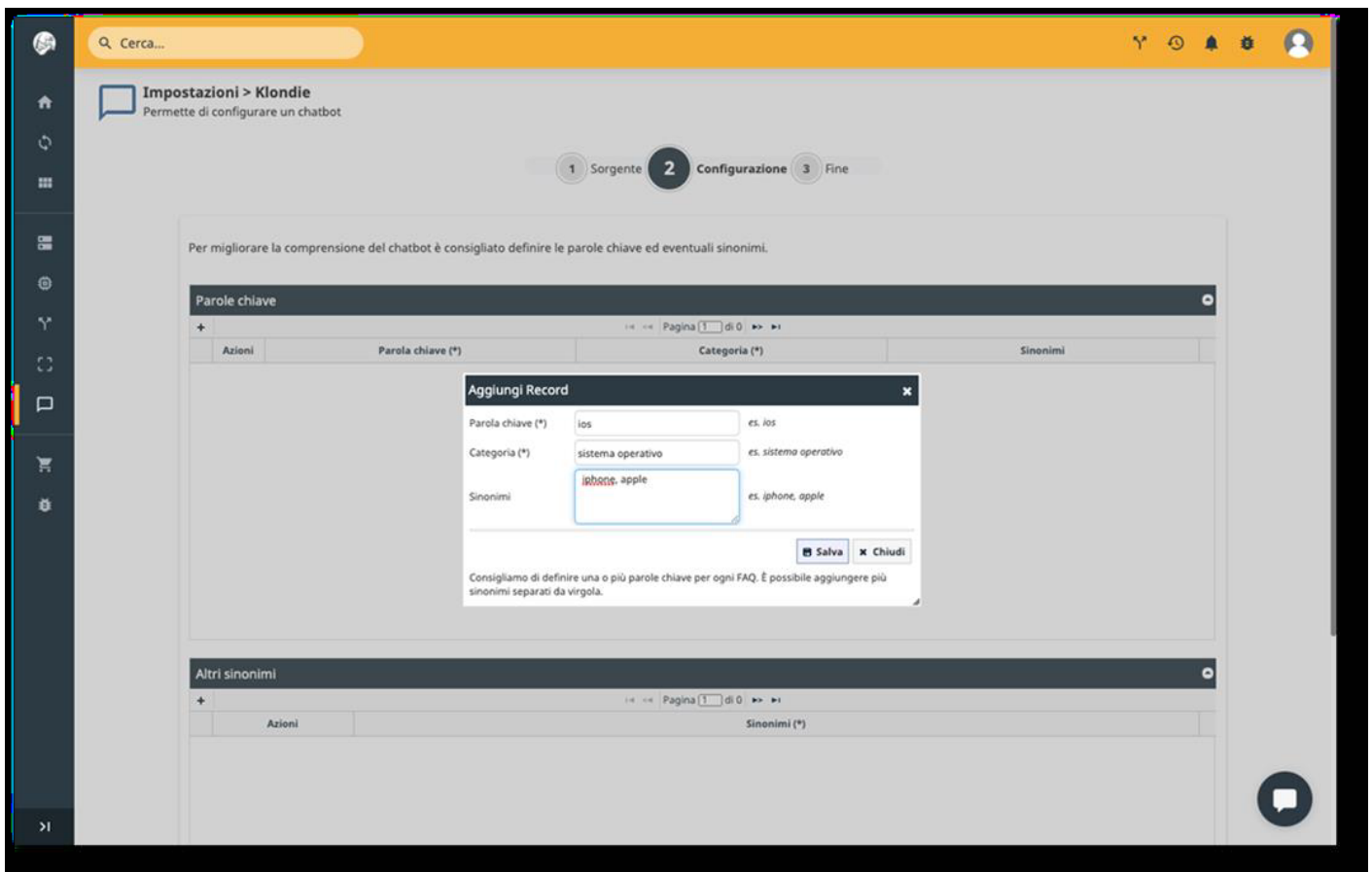
The screenshot shows the 'Impostazioni > Klondike' configuration page. At the top, there's a search bar and navigation icons. The main content area has a progress bar with three steps: 1. Sorgente (active), 2. Configurazione, and 3. Fine. Below the progress bar, the first step 'Sorgente' contains the following options:

- Seleziona la lingua del tuo chatbot: **IT Italiano** (dropdown menu)
- Quindi configura una nuova fonte esterna:
  - ☒ **importa da un file**
  - ☐ configura le importazioni dati automatizzate da fonti esterne
  - ☐ configura sistemi esterni per la sincronizzazione dei dati
- oppure utilizza i record già caricati nello schema Faq:
  - ☐ utilizza tutti i record salvati
  - ☐ utilizza i record di un filtro specifico (dropdown menu showing 'Tutti')
- Seleziona un File:
  - Scegli file** (button) Nessun file selezionato
  - Formati supportati: .CSV, .VCF

At the bottom of the configuration area, there are two buttons: **ANNULLA** (red) and **AVANTI >** (green). The footer shows 'Klondike 20.04.1' on the left and '© 2008-2022 vtenext.com | Licenza' on the right.

## Passo 2

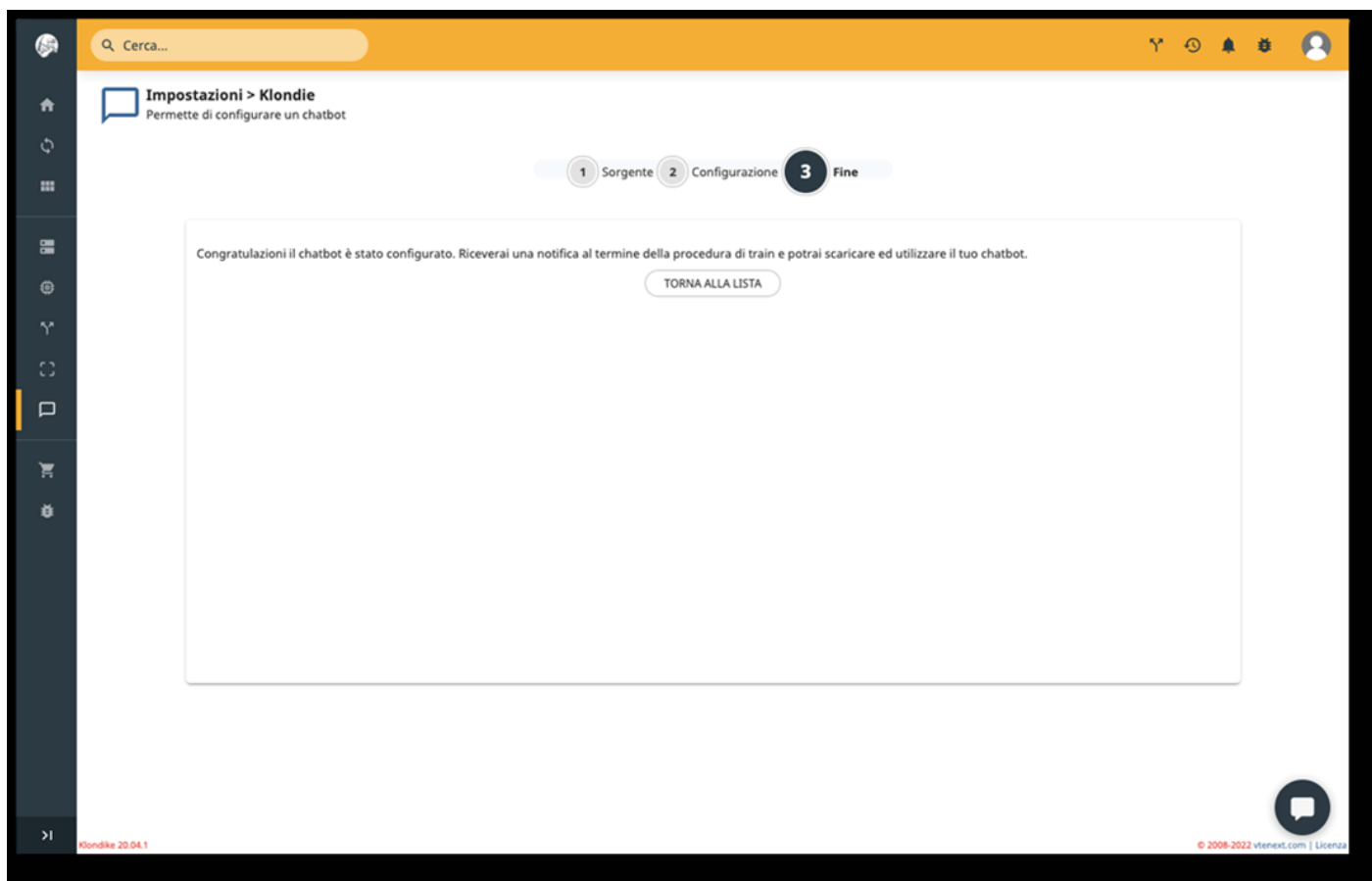
A questo punto dovreste configurare alcuni record come le parole chiave, la categoria e i sinonimi.



### Passo 3

Una volta completati tutti i passaggi necessari, attendete la notifica del completamento del Chatbot.





#### Passo 4

Quando il Chatbot sarà configurato, potrete vedere l'anteprima e quindi scaricarlo direttamente dalla vostra installazione Klondike.



I **Knowledge Bot** migliorano la produttività e l'efficienza aziendale. I dipendenti vengono infatti liberati dal fornire le stesse risposte a domande simili, potendo in questo modo concentrarsi su altre attività ad alto valore aggiunto.

Aiutando velocemente gli utenti che hanno necessità di ottenere una rapida risposta ad un loro quesito, verrà migliorato il customer service e ci sarà un notevole risparmio di tempo sia per chi pone le domande che per chi fornisce la risposta.

### **Quali sono i vantaggi di un Knowledge Bot?**

- Ottimizzazione e autonomia nei tempi di risposta, grazie a un servizio disponibile 24/7, e aumento del tasso di risposta.
- Interazione diretta con gli utenti, che si sentiranno maggiormente coinvolti e soddisfatti.
- Soddisfazione dei clienti migliorata grazie alle risposte rapide alle loro domande.
- Comunicazione aziendale personalizzata con gli utenti che svilupperanno una forma di fidelizzazione con il brand.
- Risparmio di tempo e denaro, grazie all'automazione delle domande comuni.
- Aumento delle vendite, con i clienti che seguono un percorso naturale verso la conversione.
- Supporto multilingue che aumenterà la base dei potenziali clienti.

### 3. Process Bot



Il **Process Bot**, adatto a tutte le tipologie di aziende, guida il cliente in una prima fase di contatto con l'azienda. Questa tipologia di

Chatbot può ad esempio:

- Raccogliere le informazioni di base dei clienti
- Automatizzare il processo di generazione dei lead
- Assegnare il contatto all'operatore più adatto
- Prenotare un incontro sul calendario

Come per il FAQ Bot, anche il Process Bot è totalmente personalizzabile (colore, tipologia di pulsanti, logo presente sul chatbot, ecc.) e può essere implementato direttamente all'interno delle

pagine web.

I lead creati attraverso questo strumento saranno importati direttamente all'interno del CRM utilizzato e potranno essere assegnati automaticamente al commerciale di riferimento attraverso processi BPM collegati.

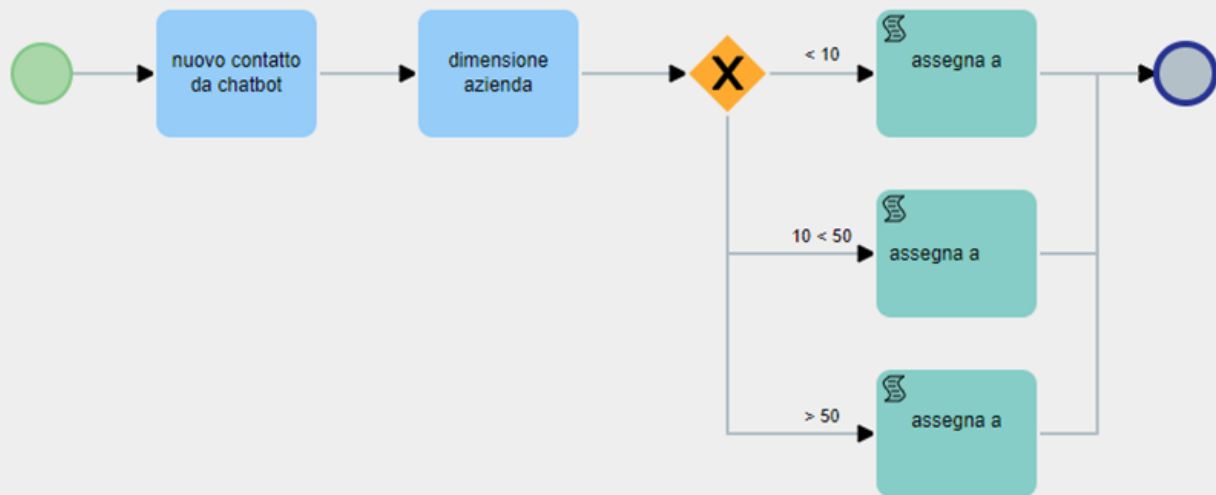
The screenshot shows a CRM interface with a sidebar on the left containing navigation icons. The main area displays the 'Informazioni Lead' (Lead Information) tab for a lead named 'klondike'. The data is organized into two columns. The right sidebar contains sections for 'SCORCIAIOIE' (Shortcuts) with links to Conversazioni, Note, and RELAZIONI (Relationships) with links to Attività, Documenti, Prodotti, Campagne, Servizi, Licenze, and Target. The lead record includes the following details:


Informazioni Lead	
Nome	klondike
Cognome	klondike
Società	-
Titolo	-
Fonte Lead	Sito Klondike
Assegnato a	klondike_c2wVnG (Klondike)
Stato Lead	--Nessuno--
Business Unit	Klondike
Descrizione	Voglio essere contattato da un consulente; Email;
Partita IVA	-
Periodo Modificato	13-07-2022 13:52:40
Creato da	klondike_c2wVnG (Klondike)
Referral Code	-
PEC	-
Telefono	-
Cellulare	-
Account skype	-
Email	klondike@klondike.ai
Sito Web	www.klondike.ai
Fax	-
Riceve newsletter	si
Newsletter language	-
Periodo Creato	13-07-2022 12:45:02
Numero Lead	LEA114014
Webform Marketing	-
Motivo di contatto	-
Forza processo Lead	no


### *Esempio di anagrafica creata dal Chatbot (Process Bot)*

Possiamo aggiungere qualsiasi informazione supplementare, per noi utile, direttamente all'interno del chatbot e in pochi click.

Se ad esempio per l'assegnazione a un commerciale fosse per noi fondamentale raccogliere come informazione, la dimensione dell'azienda (meno di 10 dipendenti, da 10 a 50 dipendenti, più di 50 dipendenti), potremmo inserire nel flusso questa domanda che scatenerebbe in automatico un processo di corretta assegnazione di un commerciale, come nell'esempio qui in basso.




**Klondie**  
powered by Klondike



Inserisci il tuo indirizzo email.

klondie@klondike.ai




Qual è la dimensione della tua azienda?

Meno di 10 dipendenti

Tra i 10 e i 50 dipendenti

Oltre i 50 dipendenti

Scrivi qui...



Ovviamente quello della slide precedente è solo un esempio. Possiamo aggiungere qualsiasi altro tipo di richiesta per noi utile come area geografica, settore aziendale, dimensione aziendale o qualsiasi altra caratteristica dell'azienda.

I flussi BPM ovviamente, in fase di assegnazione, potrebbero anche includere più regole contemporaneamente.

Il Chatbot Klondike può anche essere integrato con strumenti come il calendario per fissare un incontro con un consulente.



*Cliccando sull'icona del calendario proposta dal Chatbot, sarà possibile selezionare la data del proprio appuntamento*

SELEZIONA UNA DATA

Europe/Rome

←

18-07-2022

/

24-07-2022

→

Lunedì 18 Luglio

>

Martedì 19 Luglio

>

Venerdì 22 Luglio

>

*Schermata per la scelta del giorno*



**CONFERMA IL TUO APPUNTAMENTO** Europe/Rome

CONFERMA IL TUO APPUNTAMENTO:  
18-07-2022 10:00 - 11:00

CANCELLA

CONFERMA

Schermata imputazione dati per l'appuntamento

Cerca...

+ Crea

Richiesta HR

Fase2

Settimana 29 - Anno 2022

18 Lug 2022 - 23 Lug 2022

	Lun 18/7	Mar 19/7	Mer 20/7	Gio 21/7	Ven 22/7	Sab 23/7
08:00						
09:00	09:00 - 10:00 Team Meeting	09:00 - 09:30	09:00 - 09:30	09:00 - 09:30	09:00 - 09:30	
10:00		10:30 - 12:30 Book me slot	10:00 - 11:00 Book me slot		10:30 - 11:30 Revisione Piattaforma	
11:00				11:00 - 13:00 Book me slot		
12:00	12:00 - 13:00 Book me slot			12:00 - 12:30		
13:00						
14:00	14:30 - 16:30 Appuntamento con Klondie	14:30 - 15:30 Revisione Piattaforma	14:00 - 16:00 Book me slot		14:30 - 16:30 Book me slot	
15:00						
16:00		16:00 - 17:00 Book me slot				
17:00				16:30 - 17:30 Book me slot		

Assegnato a: Selezionati

- ☐ Eventi Telematici
- ☐ exergyenergy
- ☐ External Unpaids
- ☐ Fabio Fedeli - Readytec
- ☐ Fabio Rossi
- ☐ Federico Billo Viola
- ☐ Federico Buffa
- ☐ Federico Fazzolari
- ☐ Federico Fistolera
- ☐ Federico Sandrini
- ☐ Filippo De

Ecco gli slot Book Me disponibili nel calendario di vtenext



The screenshot shows a CRM application interface. On the left is a dark sidebar with navigation icons. The main area features a calendar for the week of July 29th to August 4th, 2022. A modal window is open, displaying details for an event titled "Appuntamento con Klondike". The modal has a title bar with a close button and action buttons: "Dettagli", "Modifica", "Chiudi Attività", and "Elimina". Below the title bar are tabs for "Collegato a", "Invita", "Avvisa", and "Ripeti". The "Collegato a" tab is active, showing a list of contacts under the heading "Collegato a Klondike Klondike". The event details are as follows:

Evento Appuntamento con Klondike	
Tipo Attività	Chiamata
Visibilità	Standard
Soggetto	
Appuntamento con Klondike	
Data di inizio	Data di chiusura
18-07-2022 14:30	18-07-2022 16:30
Luogo	
Stato	
Pianificato	
Assegnato a	
davide.potenza (Davide Potenza)	
Priorità	Orario creazione
Alto	14-07-2022 13:01:18
Orario modifica	Organizzatore
14-07-2022 13:02:13	davide.potenza (Davide Potenza)

*Ed ecco infine l'evento scelto direttamente da Chatbot*