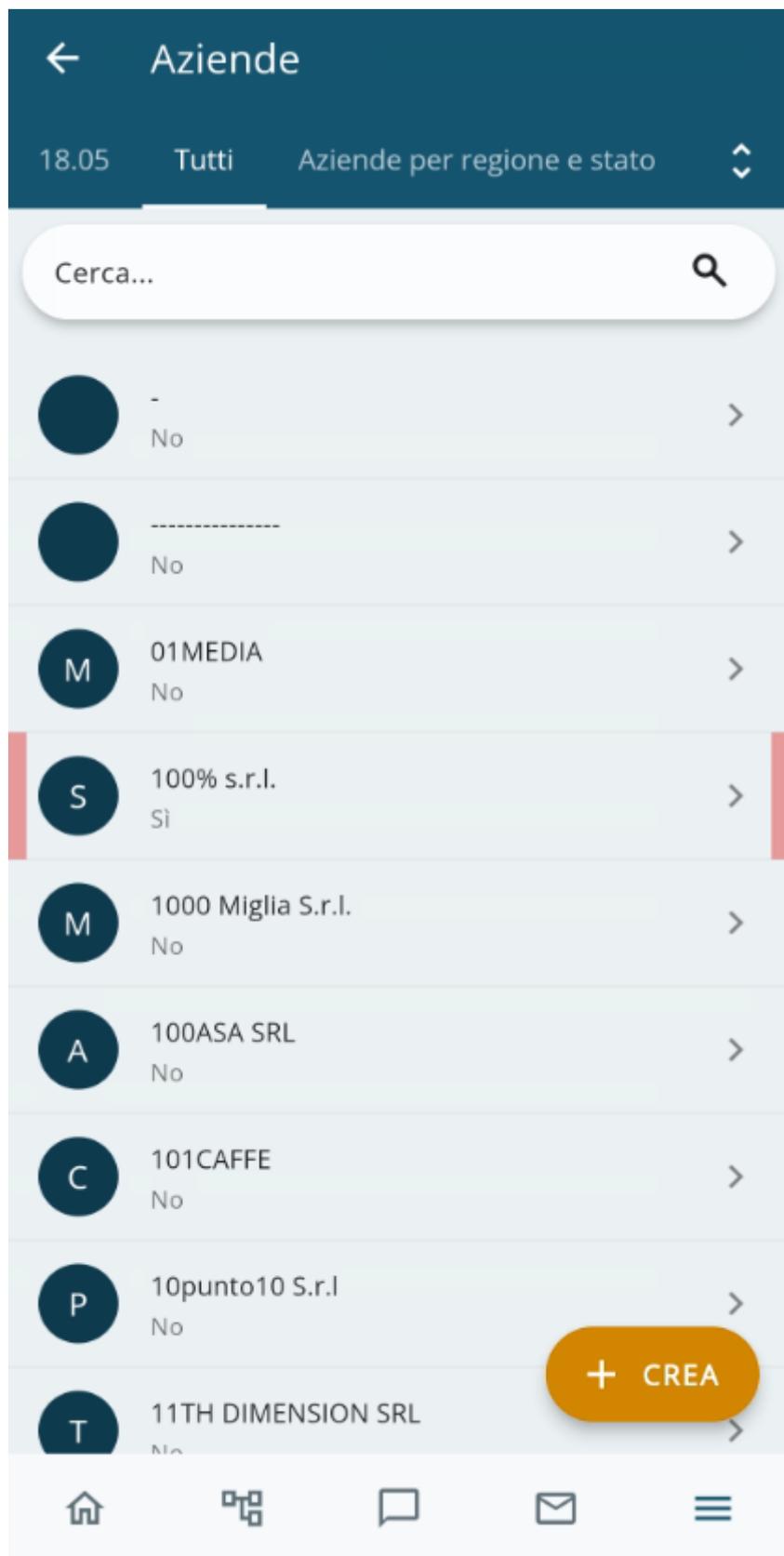


3.4 Aziende

Come per i Lead, anche le Aziende sono organizzate da filtri e schede informative (indirizzo, descrizione, ecc.). Attraverso il menu delle relazioni presente in alto a destra, è possibile accedere (e aggiungere) ad alcuni dati correlati.

Ad esempio, dal modulo delle Aziende è possibile passare alla fase successiva del ciclo di vendita, creando un potenziale correlato automaticamente alle informazioni dell'account.



Vista per lista con dettaglio del filtro applicato lato APP (campi visibili sotto ogni record)

←  **CSB SOFTWARE & SOLUTIONS SRL** 
Azienda

Informazioni Azienda

Nome Azienda
CSB SOFTWARE & SOLUTIONS SRL

Membro di
Azienda > SISTEMI S.p.A. 

Numero Azienda
ACC7406

Business Unit
VTENEXT

CLIENTE BLOCCATO

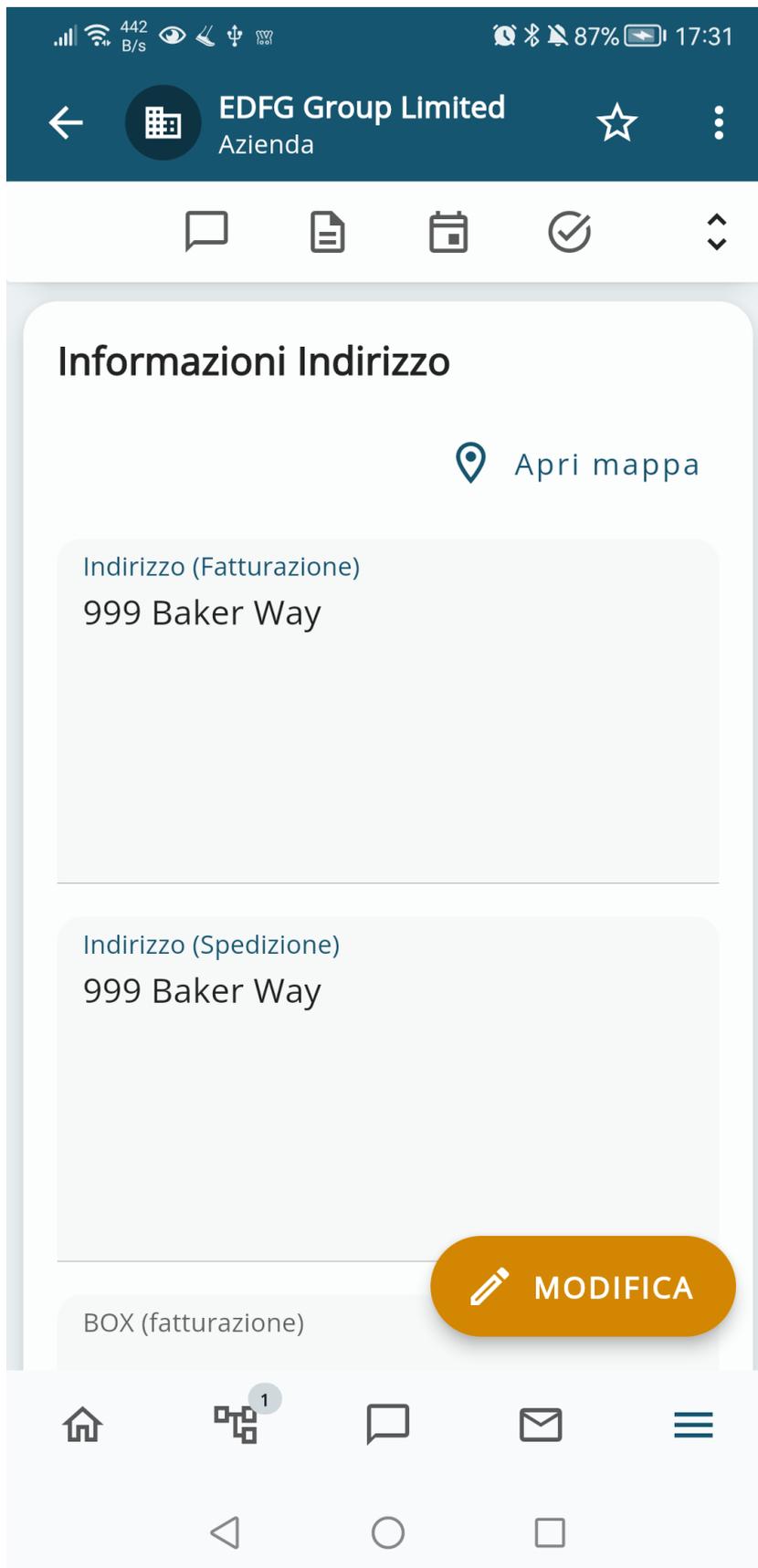
DATA BLOCCO 

Tipo
Potenziale Rivenditore

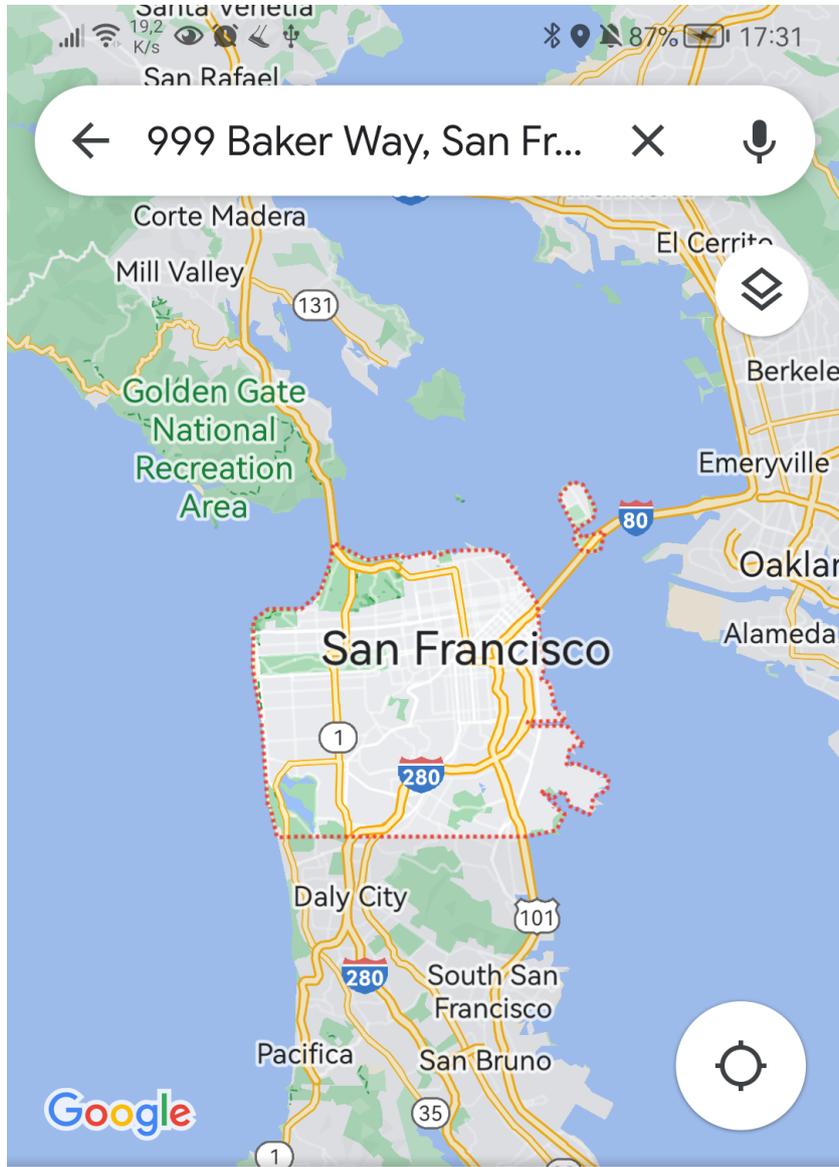
Telefono
0303514611  **MODIFICA**

Dettaglio Azienda



E' presente il bottone **Apri mappa**, che permette di aprire Google Maps e localizzare l'azienda.



Corrispondenze parziali

999 Baker Way, San Francisco, 45565, CA, USA

"San Francisco, 45565, CA, USA"

San Francisco

California



Non trovi q

[AGGIUNGI U](#)



Schema di organizzazione dei moduli relazionati per le Aziende

Conversazioni	Note	PDF Maker
Attività (Calendario)	Compiti (Calendario)	Prodotti

Contatti	Messaggi	Ordini di Vendita
Assistenza Clienti	Opportunità	Preventivi
Servizi	Documenti	Fattura
Installazioni	Pianificazioni	Operazioni
Servizi a Contratto	Processi	DDT
Report Visite		

È inoltre possibile modificare o eliminare i dati correlati, ad esempio (come nella figura) il Contatto correlato all'account. Attraverso l'icona della freccia (in alto a destra) si passa direttamente alla pagina

N.B.: ...ut editor mobile (configurazione da fare l



Visualizzazione di un Contatto

relazionato all'Azienda

Updated 24 August 2023 09:08:09 by Thomas