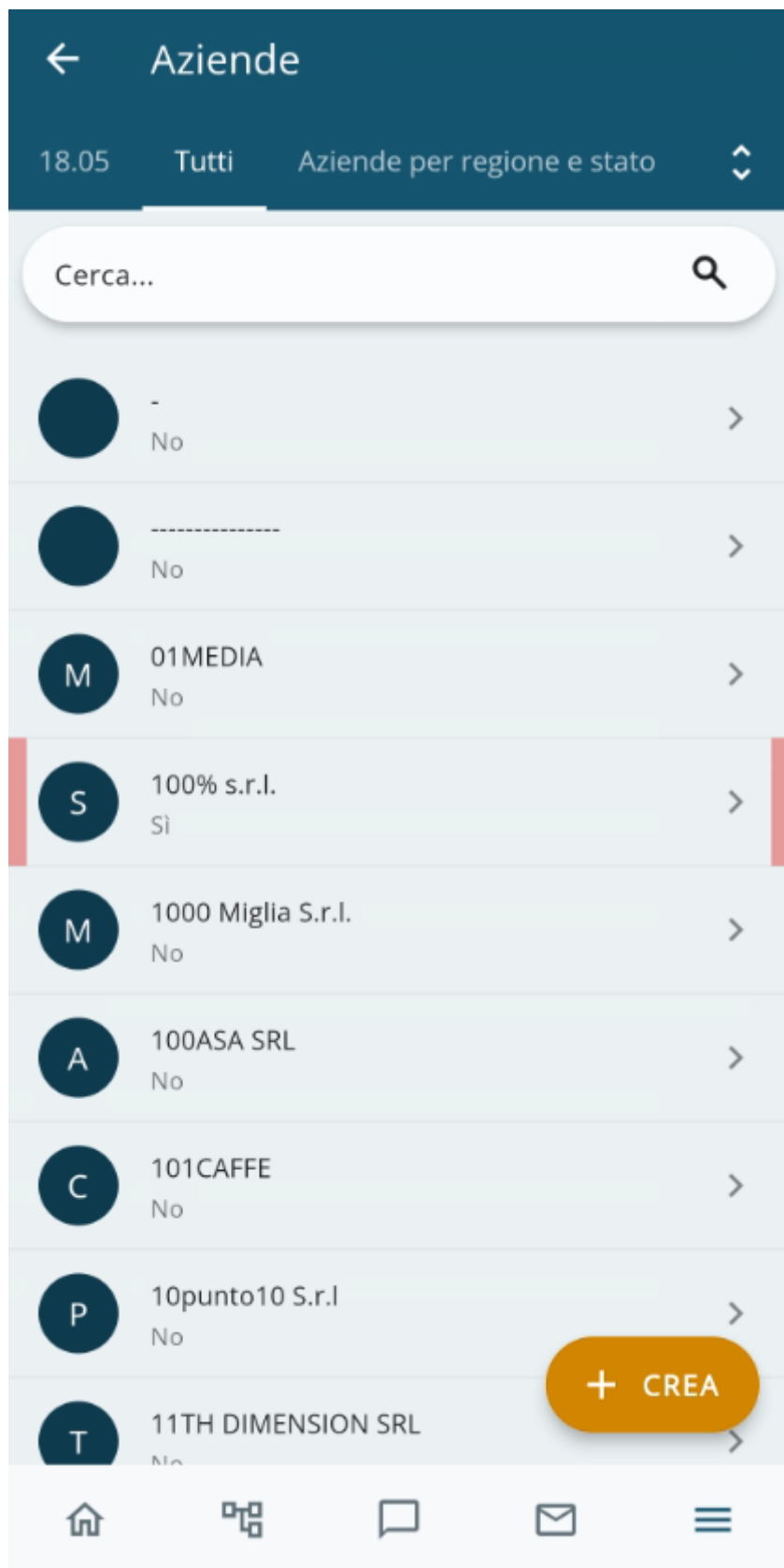


## 3.4 Aziende

Come per i Lead, anche le Aziende sono organizzate da filtri e schede informative (indirizzo, descrizione, ecc.). Attraverso il menu delle relazioni presente in alto a destra, è possibile accedere (e aggiungere) ad alcuni dati correlati.

Ad esempio, dal modulo delle Aziende è possibile passare alla fase successiva del ciclo di vendita, creando un potenziale correlato automaticamente alle informazioni dell'account.



Vista per lista con dettaglio del filtro applicato lato APP (campi visibili sotto ogni record)

CSB SOFTWARE & SOLUTIONS SRL

Azienda

Informazioni Azienda

Nome Azienda

CSB SOFTWARE & SOLUTIONS SRL

Membro di

Azienda > SISTEMI S.p.A.

Numero Azienda

ACC7406

Business Unit

VTENEXT

CLIENTE BLOCCATO

DATA BLOCCO

Tipo

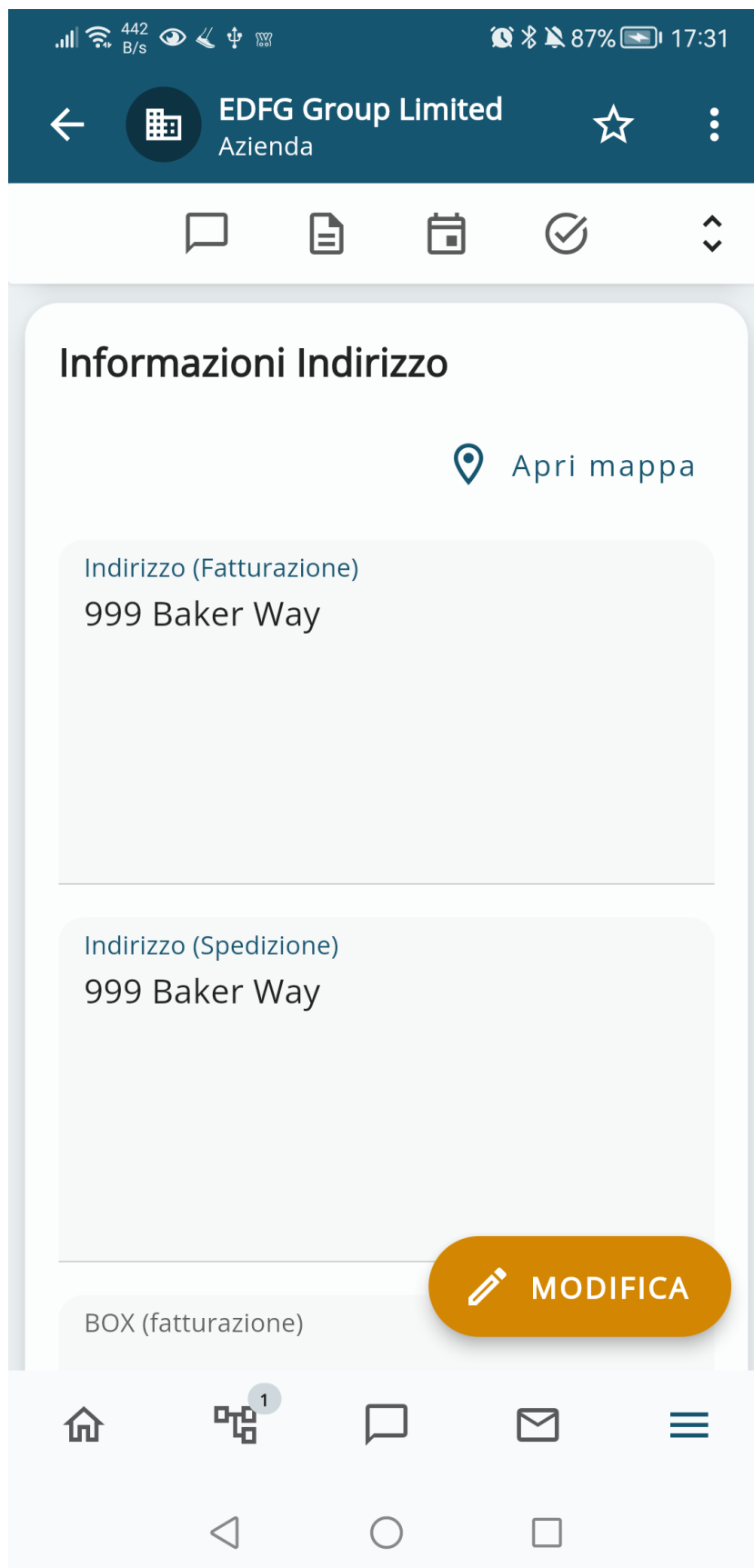
Potenziale Rivenditore

Telefono

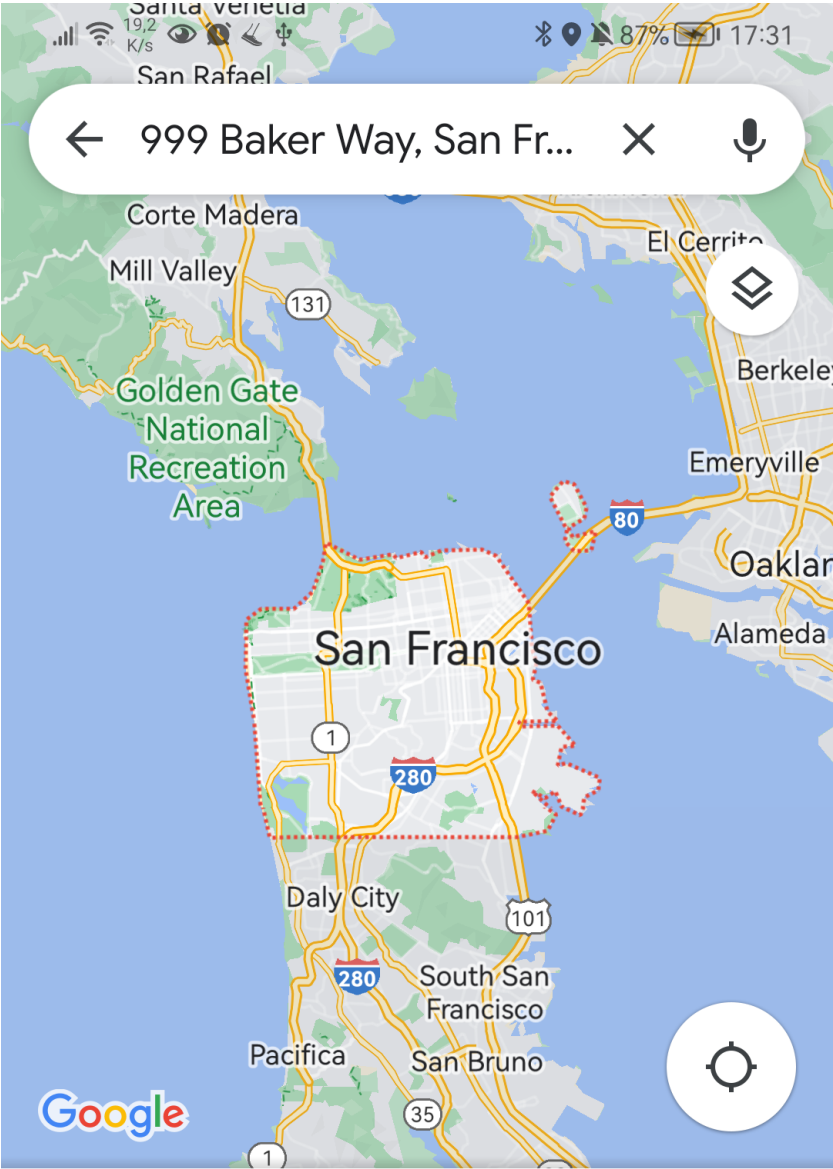
0303514611

MODIFICA

Dettaglio Azienda



E' presente il bottone **Apri mappa**, che permette di aprire Google Maps e localizzare l'azienda.




Corrispondenze parziali

999 Baker Way, San Francisco, 45565, CA, USA

"San Francisco, 45565, CA, USA"

San Francisco

California



Non trovi q

[AGGIUNGI U](#)



Schema di organizzazione dei moduli relazionati per le Aziende		
Conversazioni	Note	PDF Maker
Attività (Calendario)	Compiti (Calendario)	Prodotti

Contatti	Messaggi	Ordini di Vendita
Assistenza Clienti	Opportunità	Preventivi
Servizi	Documenti	Fattura
Installazioni	Pianificazioni	Operazioni
Servizi a Contratto	Processi	DDT
Report Visite		

È inoltre possibile modificare o eliminare i dati correlati, ad esempio (come nella figura) il Contatto correlato all'account. Attraverso l'icona della freccia (in alto a destra) si passa direttamente alla pagina

**N.B.:** L'utente può essere modificato solo attraverso l'editor mobile (configurazione da fare l'utente mobile).

Visualizzazione di un Contatto

*relazionato all'Azienda*

