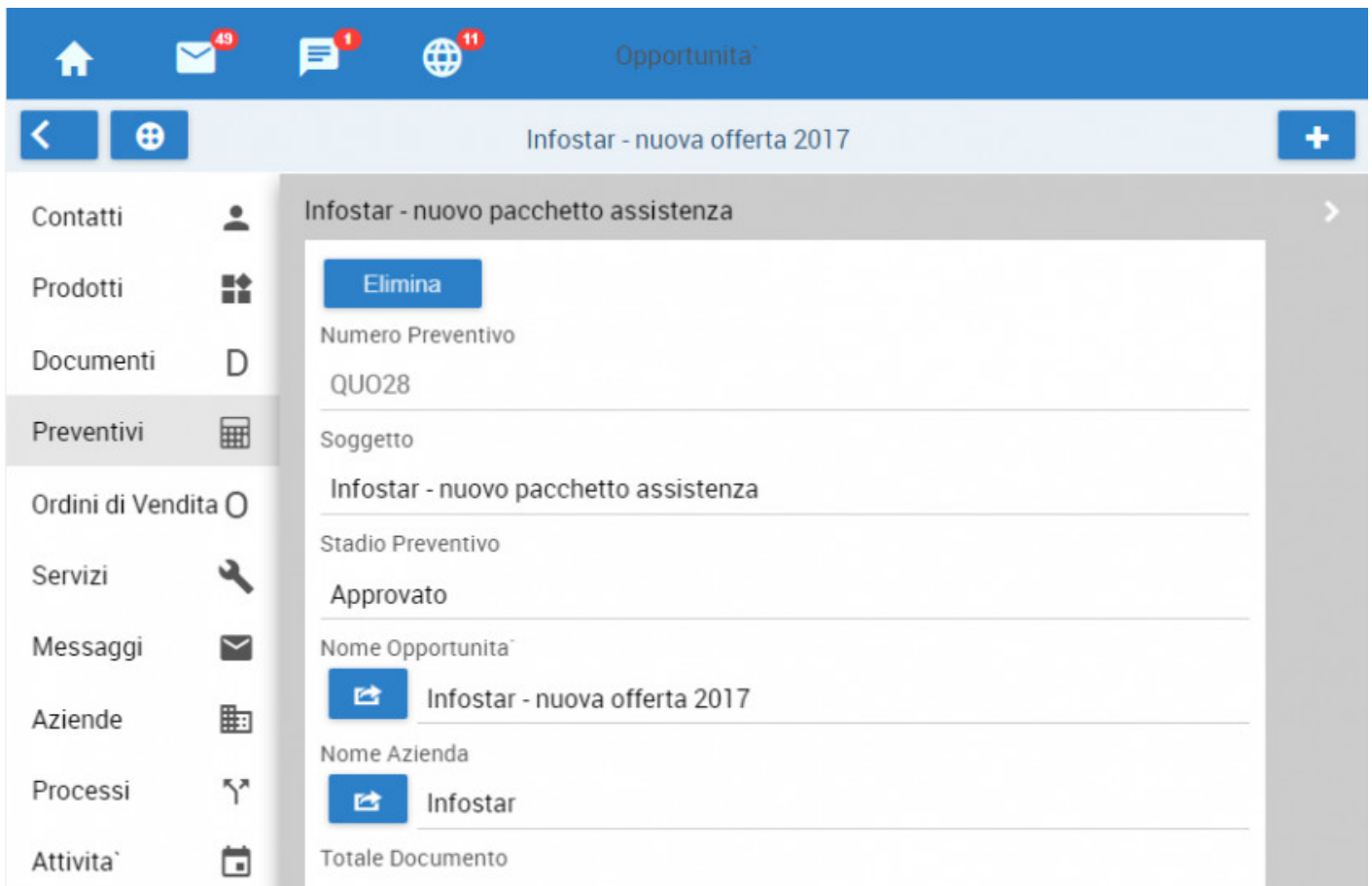


## 3.6 Opportunità

Le Opportunità sono il punto di partenza di una negoziazione. Il modulo è organizzato da filtri e schede informative. All'interno delle informazioni principali, l'Opportunità deve essere correlata ad un'Azienda / Contatto (per avere il flusso completo di informazioni).

Attraverso il menu di sinistra è possibile accedere ai dati relativi; come al solito, è possibile aggiungere una relazione agendo sul pulsante + (in alto a destra). Ad esempio, da un'Opportunità, è possibile passare alla fase successiva del ciclo di vendita, creando un Preventivo che è automaticamente correlato alle informazioni Opportunità / Azienda.

Dettaglio Opportunità



Nell'immagine sopra, si può notare il dettaglio del Preventivo relazionato all'Opportunità.

Schema di organizzazione dei moduli relazionati		
Informazioni Opportunità	Informazioni Descrizione	Conversazioni
Note	Compiti (Calendario)	Contatti
Prodotti	Documenti	Preventivi
Ordini di Vendita	Servizi	Messaggi
Aziende	Processi	Attività (Calendario)

Revision #2

Created 9 September 2019 10:26:21 by Admin

Updated 9 September 2019 11:11:10 by Admin