

9.3 Ordini di Vendita

L'arrivo della conferma d'ordine è il momento in cui si può considerare vinta l'opportunità. L'ordine però potrà essere variato rispetto il preventivo proposto inizialmente. vtenext dà la possibilità di tenere traccia di queste differenze. Di default, il pulsante Genera Ordine di Vendita dal menù Altro della scheda preventivo vi permette di creare l'ordine trasferendo il contenuto del preventivo e apportando eventuali modifiche.

Cerca...

Ordine di Vendita vtene**x**t - pacchetto utenti

Modifica

INFORMAZIONI

GRAFICO PROCESSO

STORICO PROCESSO

STORICO

Informazione Ordine di Vendita

Soggetto

vtene**x**t - pacchetto utenti

Numero cliente

Nome Preventivo

Vendor vtene**x**t 1000 units

Nome Contatto

Brown Elizabeth

Trasportatore

FedEx

Stato

Creto

Imposta Fabbricazione

0.000

Assegnato a

mariobianchi12345@gmail.com (Mario Bianchi)

Orario modifica

03-06-2022 09:52:00

Nome Opportunità

Numero Ordine di Vendita

SO1

Ordine di acquisto

Data chiusura

21-04-2007

Pendente

Commissione Vendita

0.000

Nome Azienda

samplevte

Orario creazione

30-04-2018 14:44:50

Creator

matteligia@gmail.com (Matteo Giarolo)

Informazioni Fattura Ricorrente

Abilita Ricorrenza

no

Data Inizio

Durata Pagamento

Frequenza

Data Fine

Stato Fattura

Informazione Indirizzo

Indirizzo (fatturazione)

1715 Scott Dr

BOX (fatturazione)

Città (fatturazione)

San Mateo

Provincia (fatturazione)

CA

Codice (fatturazione)

64978

Stato (fatturazione)

USA

Indirizzo (spedizione)

1715 Scott Dr

BOX (spedizione)

Città (spedizione)

San Mateo

Provincia (spedizione)

CA

Codice (spedizione)

45204

Stato (spedizione)

USA

Termini e Condizioni

Termini e Condizioni

Descrizione Informazione

Descrizione

Dettagli Oggetto

Valuta:Euro (€)

Modalità di Tassazione:individuale

* Nome Oggetto	Quantità in Stock	Quantità	Prezzo di listino	Totale	Prezzo
abcd1234 - materiale - vtene x t	78776.00	1.00	130.00	130.00	
1324356 - vtene x t			(-) Sconto :	20.00	
			Totale dopo Sconto :	110.00	
This is test comment for product of Quotes			(+) Tasse :	0.00	
			Margine :	-135%	110.00
vtene x t 50 Users Pack	58310.00	1.00	1230.00	1230.00	
005			(-) Sconto :	200.00	
This is test comment for product of SalesOrder			Totale dopo Sconto :	1030.00	
			(+) Tasse :	0.00	
			Margine :	-75%	1030.00
			Totale		1140.00
			(-) Sconto		100.00
			(-) Spese di Spedizione		50.00
			(+) Tasse sulle Spese di Spedizione		0.00
			Arrotondamento		100.00
			Totale Documento		1190.00

Conversazioni

Inizia una nuova conversazione

SCORCIATOIE

Dettagli Oggetto

Conversazioni

Note

RELAZIONI

Fattura

Attività

Documenti

Ddt

Installazioni

Operazioni

Servizi a Contratto

Messaggi

Processi

Lista Prodotti Ordine

Note - Slider

+ CREA

Soggetto	Suggeriamo di includere il riferimento ad azienda e/o opportunità per facilitare la ricerca futura dell'ordine
Nome Opportunità	Collegamento tra l'ordine e l'opportunità di cui fa parte
Numero Cliente	Se utilizzate codici numerici cliente potete inserire qui quello relativo all'ordine
Nome Preventivo	Collegamento con il preventivo che ha originato l'ordine
Ordine di acquisto	Se il cliente vi manda il riferimento al suo ordine di acquisto, potete inserirlo qui
Nome Contatto	Collegamento con il referente cliente (persona a cui vi rivolgete)
Data Scadenza	Data scadenza dell'ordine
Trasportatore	Potete indicare il corriere che farà la consegna

Stato	Importante per conoscere lo stato dell'arte dell'ordine. Gli stati sono impostabili liberamente dall'amministratore di sistema.
Imposta di fabbricazione	Tasse speciali o altri costi
Nome Azienda	Collegamento con l'azienda cliente a cui è rivolto l'ordine
Commissione di vendita	Eventuali commissioni
Assegnato a	L'utente CRM che ha in gestione l'ordine, di default viene proposto chi lo sta creando

<https://www.youtube.com/embed/YiM6IU0D7JE>