

Modulo Analytics

- [Funzionamento del modulo Analytics](#)
- [Come cambia l'anagrafica Aziende grazie ad Analytics](#)

Funzionamento del modulo Analitics

Il modulo aggiuntivo Analitics di vtenext, permette di impostare un **budget mensile** per ogni utente e di verificare costantemente l'andamento commerciale, attraverso dei cruscotti presenti sia nelle schede Azienda, che nel modulo stesso. Ma vediamo nel dettaglio il suo funzionamento.

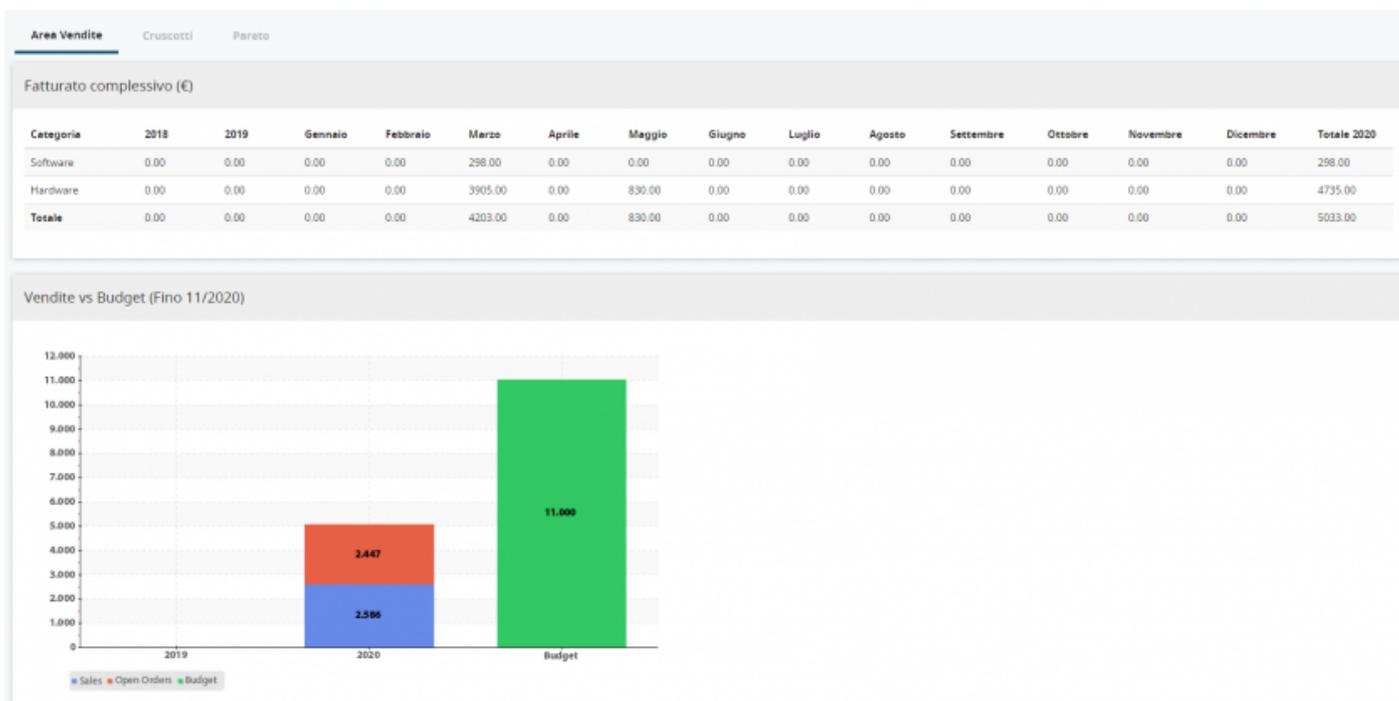
La prima cosa da fare, è quella di entrare nelle **preferenze di ogni utente**, ed impostare al **punto n.8 (Informazioni Budget)**, il budget mensile che quell'utente deve raggiungere, come mostrato in figura. Questa configurazione andrà fatta manualmente ogni anno, per poter settare il budget previsto per utente per l'anno corrente.

8. Informazioni Budget	
Budget Gennaio	Budget Febbraio
1000	1000
Budget Marzo	Budget Aprile
1000	1000
Budget Maggio	Budget Giugno
1000	1000
Budget Luglio	Budget Agosto
1000	1000
Budget Settembre	Budget Ottobre
1000	1000
Budget Novembre	Budget Dicembre
1000	1000

Questa unica configurazione permetterà di avere una risposta automatica dai vari cruscotti presenti in vtenext e collegati tramite Analitics, ai moduli delle Opportunità ed Ordini di Vendita. Vediamoli in dettaglio.

Entrando nel modulo Analitics, dal menu in basso a sinistra, vi sono tre tabs che permettono una visione d'insieme molto dettagliata: **Area Vendite, Cruscotti, Pareto**.

Area Vendite



Nella tab Area Vendite, vengono mostrati due cruscotti, uno relativo al **Fatturato Complessivo** e l'altro riguardante le **Vendite vs Budget** fino al mese in corso.

Il **Fatturato Complessivo** evidenzia, mese per mese, gli ordini di vendita in qualsiasi stato e di tutti gli utenti presenti nel crm e suddivisi per **categoria prodotto** (prima colonna a sinistra). I dati visualizzati prendono come riferimento, il campo **data chiusura ordine di vendita**. Inoltre, sempre sulla sinistra, sono visibili i totali degli ordini di vendita, dei due anni precedenti.

N.B.: il campo **stato fattura**, non influenza l'andamento dei dati in questa schermata.

Le **Vendite vs Budget** invece, mostrano a destra una colonna verde che mi indica il budget totale da raggiungere nell'anno in corso, visualizzato fino al mese corrente (es. se devo raggiungere un budget di 12000€ e siamo nel mese di Novembre, il grafico mi farà vedere la colonna budget a 11000€, assumendo che la configurazione inizialmente fatta, sia di 1000€ per mese). La colonna con l'anno corrente (2020 nell'esempio), visualizza **in rosso, tutti gli ordini di vendita con il campo "stato" diverso da "annullato"** (visualizza dunque tutti gli stati che abbiamo impostato per l'ordine di vendita al netto degli ordini in stato annullato). **In blu invece, vengono evidenziati tutti gli ordini che sono stati annullati.**

Cruscotti

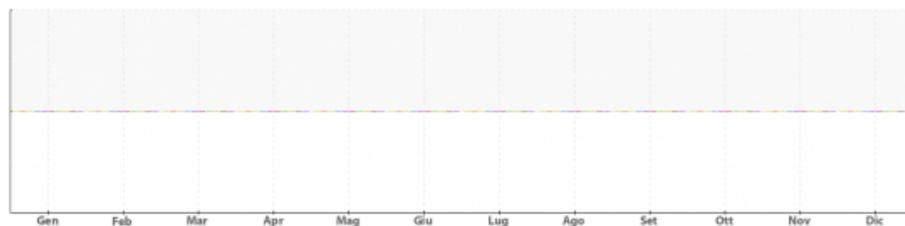
Dashboard Turnover (€)

Utente	Set-19	Ott-19	Nov-19	Dic-19	Totale 2019	H1-Q3	Ott-20	Nov-20	Budget 2020
admin (User Administrator)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00 € (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00
alessandro.bonamini (Alessandro Bonamini)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00 € (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00
aurora.favuzza (Aurora Favuzza)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00 € (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00
[Redacted]	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00 € (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00
federico.perlin (Federico Perlin)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00 € (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00
francesco.villani (Francesco Villani)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00 € (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00
giulia.magnabosco (Giulia Magnabosco)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00 € (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00
manuel.benedetti (Manuel Benedetti)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	4203.00 € (46.70%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	12000.00
[Redacted]	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00 € (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00
raffaello.giarolo (Raffaello Giarolo)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	830.00 € (9.07%)	0.00 (0.00%)	0.00 (0.00%)	0.00
Totale	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	5033.00 €	0.00	0.00	12000.00

Dashboard Visit

User	2017	2018	2019	Gennaio	Febbraio	Marzo	Aprile	Maggio	Giugno	Luglio	Agosto	Settembre	Ottobre	Novembre	Dicembre	Totale 2020
admin (User Administrator)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
alessandro.bonamini (Alessandro Bonamini)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
aurora.favuzza (Aurora Favuzza)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
[Redacted]	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
federico.perlin (Federico Perlin)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
francesco.villani (Francesco Villani)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
giulia.magnabosco (Giulia Magnabosco)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
manuel.benedetti (Manuel Benedetti)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
[Redacted]	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
raffaello.giarolo (Raffaello Giarolo)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Totale	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Visits Chart



- admin (User Administrator)
- alessandro.bonamini (Alessandro Bonamini)
- aurora.favuzza (Aurora Favuzza)
- [Redacted]
- federico.perlin (Federico Perlin)
- francesco.villani (Francesco Villani)
- giulia.magnabosco (Giulia Magnabosco)
- manuel.benedetti (Manuel Benedetti)
- [Redacted]
- raffaello.giarolo (Raffaello Giarolo)

Dashboard Potentials

User	2017	2018	2019	Gennaio	Febbraio	Marzo	Aprile	Maggio	Giugno	Luglio	Agosto	Settembre	Ottobre	Novembre	Dicembre	Totale 2020
admin (User Administrator)	0.00	132967.80	0.00	0.00	104.30	4052.30	0.00	104.30	104.30	0.00	0.00	0.00	0.00	104.30	0.00	4469.50
alessandro.bonamini (Alessandro Bonamini)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
aurora.favuzza (Aurora Favuzza)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
[Redacted]	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
federico.perlin (Federico Perlin)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1018.71	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1018.71
francesco.villani (Francesco Villani)	0.00	0.00	14000.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
giulia.magnabosco (Giulia Magnabosco)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1810.20	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1810.20
manuel.benedetti (Manuel Benedetti)	0.00	0.00	0.00	0.00	6088.60	0.00	0.00	581.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	6669.60
[Redacted]	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
raffaello.giarolo (Raffaello Giarolo)	0.00	0.00	1236.20	0.00	0.00	0.00	0.00	104.30	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	104.30
Totale	0.00	132967.80	15236.20	0.00	6192.90	6881.21	0.00	789.60	104.30	0.00	0.00	0.00	0.00	104.30	0.00	14072.31

Cliccando su **Dettagli**, presente sulle colonne del riassuntivo trimestri, si aprirà una popup di dettaglio con lo spaccato mese per mese. Le colorazioni vengono date in base a delle fasce in percentuale del budget.

Colorazioni legate alla seconda percentuale indicata in basso a destra di ogni mese:

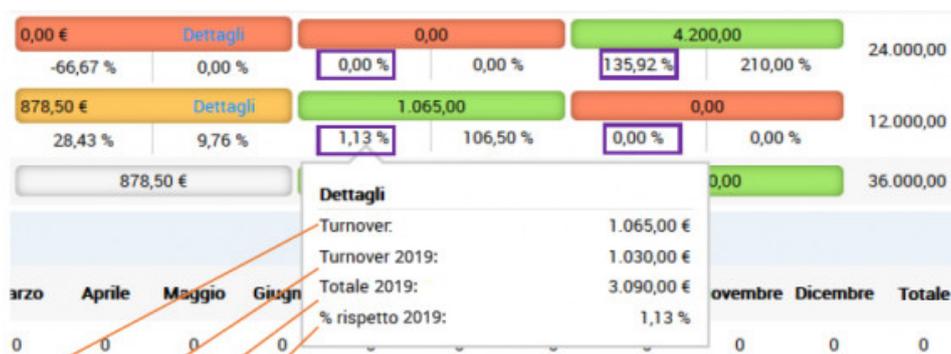
BIANCO -> totale del raggruppamento

VERDE -> maggiore di 100%

ARANCIONE -> tra 5% e 100%

ROSSO -> tra 0 e 5%

Passando sopra col mouse sulla **percentuale presente a sinistra** di ogni blocco, si possono visualizzare una serie di dettagli, come mostrato in figura:



€ totale mensile odv

€ totale mensile odv A.P.

€ totale odv A.P.

$[(\text{Turnover} - \text{Turnover A.P.}) - / \text{Totale A.P}] \times 100$

Turnover: Euro totale mensile degli Ordini di Vendita

Turnover 2019 (anno precedente): Euro totale mensile degli Ordini di Vendita dell'anno precedente

Totale 2019 (anno precedente): Euro totale degli Ordini di Vendita dell'anno precedente

% rispetto 2019 (anno precedente): calcola la percentuale del budget attuale, confrontandola con l'anno precedente. Il calcolo che viene effettuato dalla differenza tra Turnover e Turnover anno precedente, diviso il totale dell'anno precedente. Il tutto moltiplicato per 100.

Passando sopra col mouse sulla **percentuale presente a destra di ogni blocco**, si possono visualizzare una serie di dettagli, come mostrato in figura:



Turnover/ Budget mensile utente in %

Turnover: quanto è stato venduto dall'utente nel mese corrente

Budget mensile: il budget previsto per quel mese

% rispetto al budget: rappresenta la percentuale del venduto rispetto al budget prefissato nelle preferenze utente

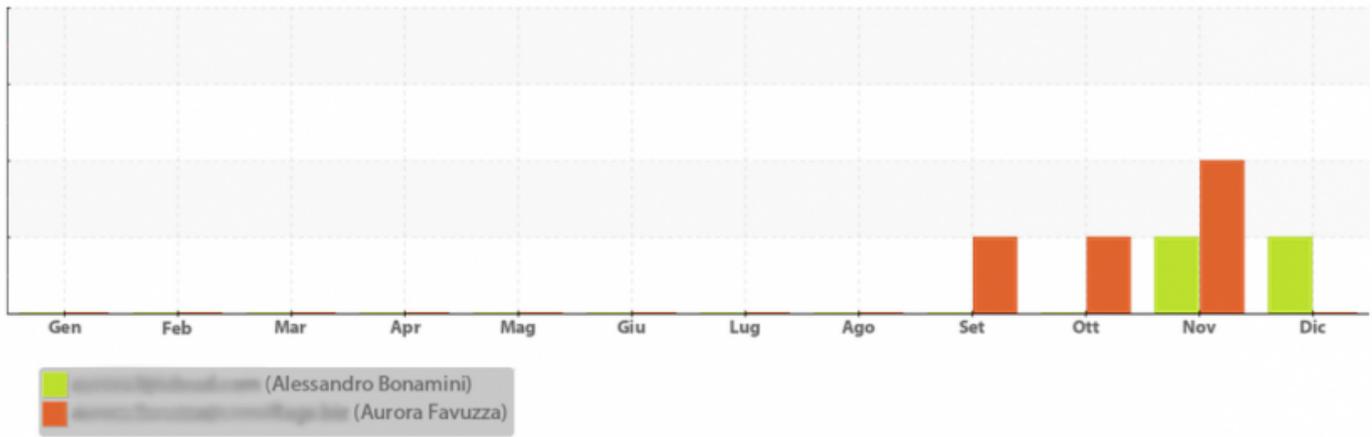
Dashboard Visit

User	2017	2018	2019	Gennaio	Febbraio	Marzo	Aprile	Maggio	Giugno	Luglio	Agosto	Settembre	Ottobre	Novembre	Dicembre	Totale 2020
admin (User Administrator)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
alessandro.bonamini (Alessandro Bonamini)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
aurora.favuzza (Aurora Favuzza)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
federico.perlin (Federico Perlin)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
francesco.vilani (Francesco Vilani)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
giulia.magnabosco (Giulia Magnabosco)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
manuel.benedetti (Manuel Benedetti)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
raffaello.giarolo (Raffaello Giarolo)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Totale	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

La **Dashboard Visit**, riepiloga tutti gli eventi di calendario, con "tipo attività" settato a "chiamata" o "visita" e che sono in stato "tenuto". Questo riepilogo mi permette dunque di visualizzare il numero di eventi che rispettano le regole appena citate, suddiviso per utente, sia nell'anno corrente (dettagliato per mese), sia in totale nei anni precedenti a quello corrente (totale annuale non dettagliato per mese).

Visits Chart

Più in basso troviamo la **Visits Chart**, ovvero un grafico che permette di visualizzare la Dashboard Visit sotto forma di barre verticali e consente di apprezzare gli impegni presi dagli utenti nei confronti dei clienti.

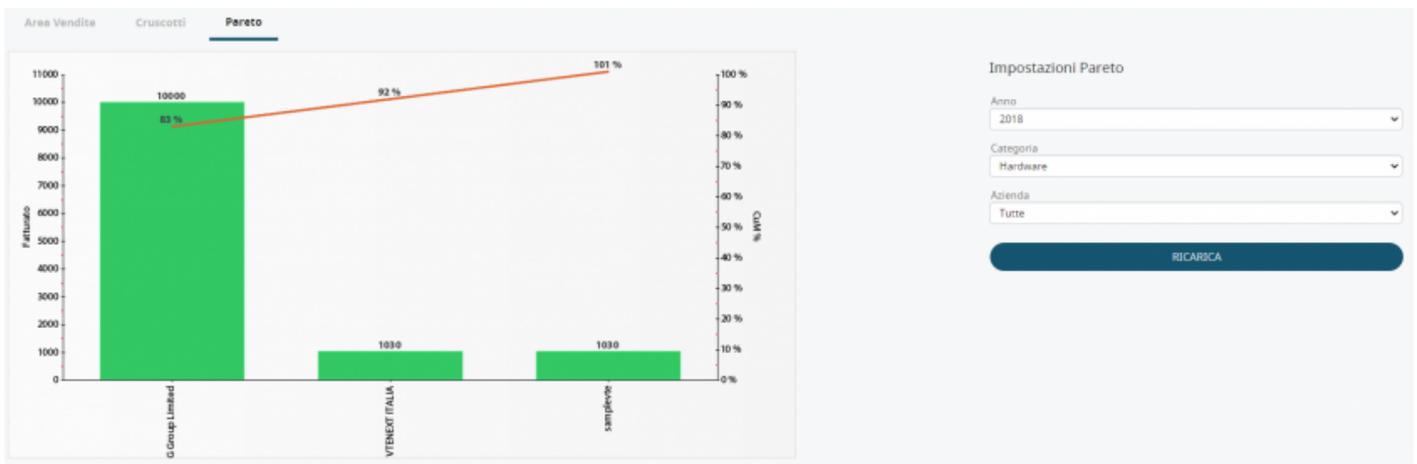


Dashboard Potentials

User	2017	2018	2019	Gennaio	Febbraio	Marzo	Aprile	Maggio	Giugno	Luglio	Agosto	Settembre	Ottobre	Novembre	Dicembre	Totale 2020
admin (User Administrator)	0.00	132967.80	0.00	0.00	104.30	4052.30	0.00	104.30	104.30	0.00	0.00	0.00	0.00	104.30	0.00	4469.50
alessandro.bonamini (Alessandro Bonamini)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
aurora.favuzza (Aurora Favuzza)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
benvenuto.casco (Benvenuto Casco)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
federico.perlin (Federico Perlin)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1018.71	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1018.71
francesco.vilani (Francesco Vilani)	0.00	0.00	14000.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
giulia.magnabosco (Giulia Magnabosco)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1810.20	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	1810.20
manuel.benedetti (Manuel Benedetti)	0.00	0.00	0.00	0.00	6088.60	0.00	0.00	581.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	6669.60
marco.italico (Marco Italiano)	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
raffaello.giarolo (Raffaello Giarolo)	0.00	0.00	1236.20	0.00	0.00	0.00	0.00	104.30	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	104.30
Totale	0.00	132967.80	15236.20	0.00	6192.90	6881.21	0.00	789.60	104.30	0.00	0.00	0.00	0.00	104.30	0.00	14072.31

La **Dashboard Potentials**, permette di visualizzare i dati relativi all'ammontare in base alla percentuale di probabilità di chiusura dell'opportunità. In pratica se un'opportunità ammonta a 1000€ ed è stato inserito 90% nel campo probabilità di chiusura, la dashboard mi restituirà 900€ che andranno sommati a tutti gli altri ammontare di quel mese specifico che si sta analizzando. La percentuale di probabilità standard, se il campo viene lasciato da compilare, si imposta automaticamente al 70% (valore di default solo in presenza del modulo Analytics).

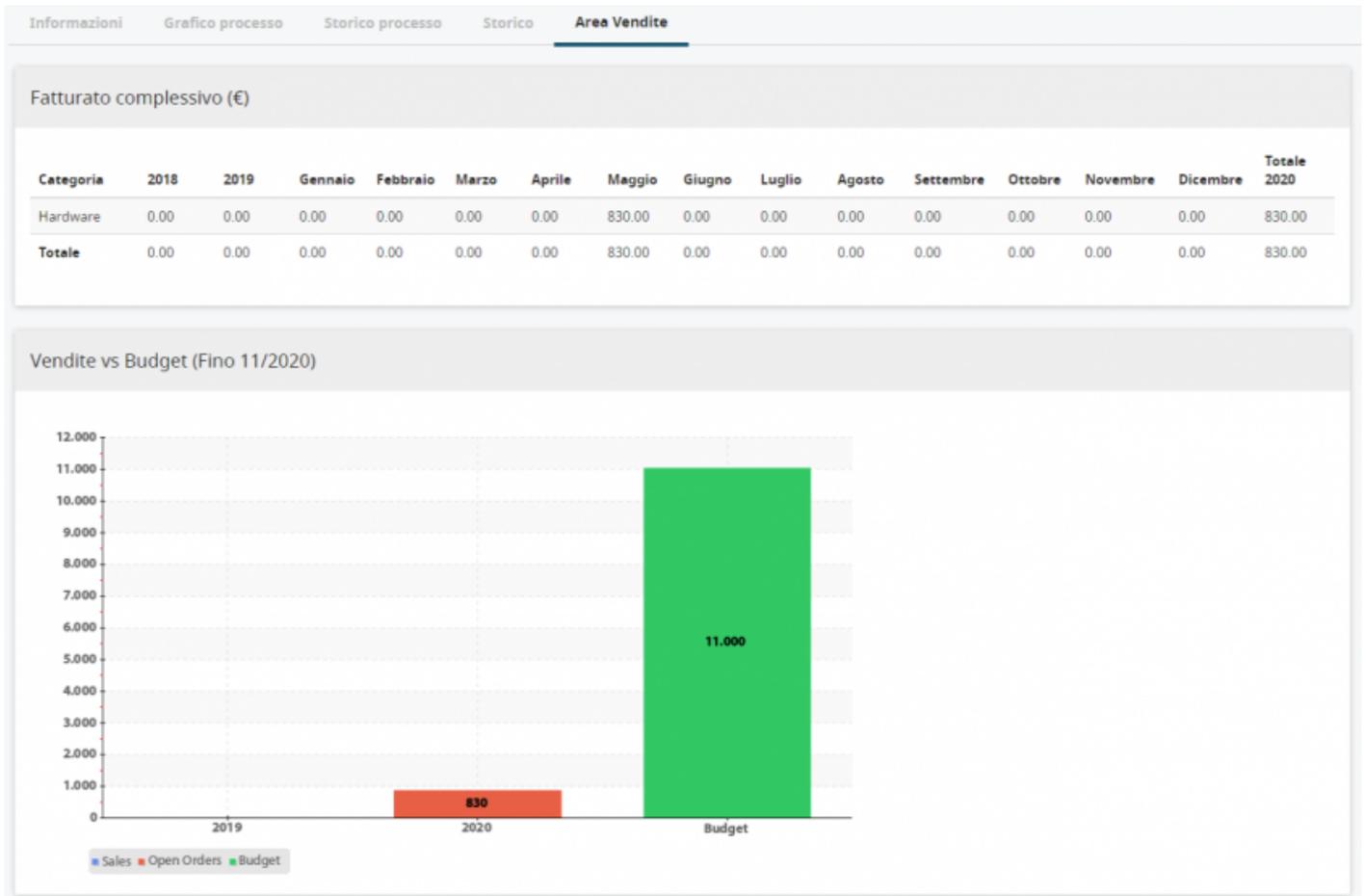
Pareto



La tab **Pareto**, permette di visualizzare dei grafici in base al campo "fatturato" presente nel modulo Aziende. Grazie alle impostazioni presenti sulla destra, sarà possibile scegliere **l'anno** di riferimento (fino a 5 anni precedenti a quello corrente), **la categoria** prodotto sulla quale fare il controllo (o tutte) ed eventualmente **l'azienda** specifica (o tutte) per la quale visualizzare il grafico.

Oltre a quanto visto sino ad ora, possiamo trovare ulteriori informazioni anche nella anagrafica Aziende ([clicca per continuare](#)).

Come cambia l'anagrafica Aziende grazie ad Analytics



Grazie al modulo **Analytics**, anche la scheda **Azienda**, si equipaggia con una nuova tab denominata **Area Vendite**. Vengono dunque visualizzati i dati relativi al **Fatturato complessivo** ed un grafico delle **Vendite vs Budget**.

Fatturato complessivo: fatturato suddiviso per mese dell'anno corrente, più fatturato totale dei due anni precedenti, calcolato in base alle categorie prodotto vendute a quello specifico cliente.

Vendite vs Budget: grafico che visualizza, partendo da sinistra, il fatturato generato nell'anno precedente e nell'anno attuale, direttamente con quel cliente. Il tutto viene sempre raffrontato al totale budget da raggiungere in quell'anno, ma visualizzato fino al mese corrente. In questo modo, c'è la possibilità di visualizzare quanto quel cliente contribuisce commercialmente al raggiungimento del budget.